



Hänsch[®]

MITARBEITER INTERNATIONAL SALES IN VOLLZEIT (M/W/D) SCHWERPUNKT NIEDERLANDE

IHRE AUFGABEN

- Betreuung der ausländischen Vertriebspartner und Kunden im Innen- und Außendienst mit Fokus auf die Beneluxländer
- Unterstützung bei der Kundenakquise
- Kundenberatung und Angebotserstellung
- Unterstützung und Problemlösung bei technischen Fragen

IHR PROFIL

- Verhandlungssicheres Niederländisch, Englisch und weitere Sprachkenntnisse von Vorteil
- Sicherer Umgang mit den MS Office-Anwendungen
- Begeisterung für innovative technische Produkte
- Kommunikationsfähigkeit, Teamfähigkeit und Selbständigkeit
- Interkulturelles Verständnis

IHRE BEWERBUNG

Senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an: personal@fg-haensch.de

HÄNSCH GMBH

Schützenstraße 21 / D-49770 Herzlake / ☎ +49 (0) 5962 9360 - 0
www.fg-haensch.de/karriere

Seit 1984 entwickelt, produziert und vertreibt Hänsch weltweit optische und akustische Warnsysteme und hat sich als Marktführer etabliert. Als Entwicklungspartner und Systemlieferant im Bereich Automotive entwickeln wir maßgeschneiderte, innovative Lösungen.



UNSERE BENEFITS



DIE SIGNALGEBER

