



Seit 1984 entwickelt, produziert und vertreibt Hänsch weltweit optische und akustische Warnsysteme und hat sich als Marktführer etabliert.

Als Entwicklungspartner und Systemlieferant im Bereich Automotive entwickeln wir maßgeschneiderte, innovative Lösungen.



## UNSERE BENEFITS



DIE SIGNALGEBER

# Hänsch<sup>®</sup>

## INTERNATIONAL SALES MANAGER

IN VOLLZEIT

(M/W/D)

### IHRE AUFGABEN

- Betreuung und Pflege unserer Vertriebspartner und Kunden im europäischen Ausland
- Entwicklung von Kundenpotentialen und Akquirierung von Neu- und Folgeaufträgen
- Vorbereitung und Teilnahme an internationalen Fachmessen
- Unterstützung und Problemlösung bei technischen Fragen

### IHR PROFIL

- Eine ausgeprägte Vertriebsaffinität in Kombination mit mehrjähriger Berufserfahrung
- Begeisterung für innovative technische Produkte
- Kommunikationsfähigkeit, Teamfähigkeit, Kreativität und Selbstständigkeit
- Sehr gute Englischkenntnisse, Niederländisch von Vorteil
- Reisebereitschaft

Wir bieten eine Unternehmenskultur mit kurzen Entscheidungs- und Kommunikationswegen sowie ein angenehmes und kollegiales Arbeitsumfeld. Attraktive Mitarbeiterleistungen und eine sichere Tätigkeit runden unser Angebot ab.

### IHRE BEWERBUNG

Senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an: [personal@fg-haensch.de](mailto:personal@fg-haensch.de)

### HÄNSCH GMBH

Schützenstraße 21 / D-49770 Herzlake / ☎ +49 (0) 5962 9360 - 0  
[www.fg-haensch.de/karriere](http://www.fg-haensch.de/karriere)

